

A shoptudo100 foi criada em 15 de agosto de 2011.

Começamos no Japão, vendíamos para os brasileiros que moravam no Japão, nosso primeiro produto que vendemos foi um navegador da Kaihou, íamos a uma loja próxima, tirávamos fotos e divulgava no Orkut.

Primeiro vendíamos para depois ir nas lojas buscar, nessa época vendemos mais 30 unidades. Tudo no Orkut.

Vimos ai a oportunidade de vender nas redes sociais, foram muitas tentativas, até chegar esse modelo que trabalhamos hoje.

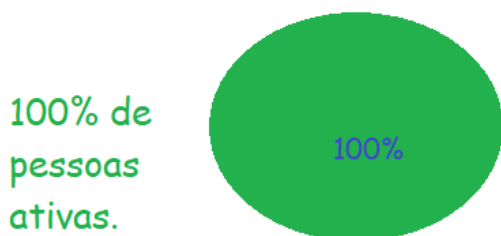
Vamos trabalhar 100% no facebook, não é paginas e nem em grupos.

Seus clientes vão ser os seus amigos adicionados, e sua vitrine vai ser sua timeline, caso você não siga o processo, o fracasso vai acontecer. Começando

Hoje o seu perfil no facebook é assim.



Veja como é um perfil que você precisa ter



Então para que você tenha sucesso, você precisa que tudo que você posta na sua timeline, alcance todo mundo que vc adiciona.

Se é de graça, como o Facebook ganha dinheiro? Descubra

600 milhões de usuários em todo mundo, sendo que destes, 50% retorna ao site todos os dias, 200 milhões de acessos via celular e um lucro de US\$ 600

milhões por ano. Diante de números tão impressionantes, divulgados no Social Media World Forum - evento realizado nos dias 29 e 30 de março em Londres -, e pelo banco americano Goldman Sachs, ninguém é capaz de duvidar que o Facebook seja não só popular e como também lucrativo. Mas se ninguém paga para se inscrever e utilizar a rede social, como é mesmo que vem o dinheiro que eles ganham?

A rede social trabalha hoje com três tipos de anúncios em seu site: publicidade dirigida - os anunciantes escolhem a quem deve chegar - anúncios interativos - as empresas pedem que os usuários façam algo em seu anúncio - e anúncios contextuais, nos quais o Facebook mostra quais dos amigos do usuário gostam de determinada marca ou produto.

Então como vimos, apenas metade das pessoas hoje no facebook são ativas.

Para que um empresa invista no facebook, ela quer resultados, quer saber se está funcionando, se as pessoas estão clicando nos anúncios.

Um exemplo ela anuncia na uol e no facebook, ela vai saber qual site está dando resultado, e se o facebook não der resultados, ela abandona, por isso que há essa preocupação do facebook elevar suas postagens, para que as pessoas tenham interesse em permanecer na rede, se não tiver nada interessante, elas vão sair da rede.

Por isso para que os anúncios atinja 100% de usuários ativos, ela dá preferência para pessoas ativas, pessoas que tem o maior número de curtidas.

E para uma pessoa ter curtidas ela precisa de pessoas com esse perfil, então vamos ensinar a add essas pessoas, essas que curtem.

Primeiro passo: Deletar os inativos.

Inativos nada mais é que pessoas que não está conectada em nenhum dispositivo(os robôs do facebook identifica esses perfis dessa maneira)

Perfil de lojas(porque quem cria essa página, desloga para cuidar de perfil pessoal.

Perfil de Fakes(donos delas desloga porque tem outros perfil)

Perfil de pessoas que não acessam mais, perfil sem fotos, perfil de crianças.

Exemplos de inativos.



Raone Ferreira

✓ Amigos ▾



Wladimir Ramos



Rayane Nogueira

✓ Amigos ▾



Rafael Lrv



Rafael Menezes

✓ Amigos ▾

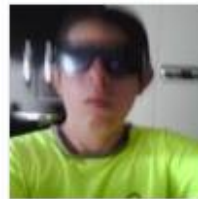


Raiz de Davi



Ramon Portella

✓ Amigos ▾



Rafa Excelos

possiveis
perfil
inativos



Raniela Santana

✓ Amigos ▾

Tiago Rocha Linha do tempo Recentes

vc entra no perfil e ve que as postagens, são bem antigas

Fotos

Amigos - 57

Meus parabéns. Desejo que seu dia seja um momento de gratidão por mais uma vez Deus ter proporcionado essa felicidade de celebrar essa festa e compartilhar com todos a sua existência de estar presente conosco cheios de bons objetivos. Então tudo que eu tenho que dizer é que você seja feliz, que Deus te dê muita saúde, paz, amor, alegria, sucesso e muitas felicidades se repitam em sua vida hoje e sempreeee!

RecadosOnline.com

perfil de loja, igreja, padaria, restaurantes e etc.

Eduardo Marcos Filho Amigos

Eduardo Henrique Amigos

Carlos Eduardo Almeida Amigos

Eduardo Souza Amigos

Eduardo Gilmar Duarte Amigos

Eduardo Du Chef Marmitaria Amigos

Eduardo Cardozo Amigos

Paulo Eduardo Corolin Amigos

- Receber notificações
- Melhores Amigos
- Conhecidos
- Adicionar a outra lista...
- Desfazer amizade**

Você precisa retirar todas essas pessoas, tem que sempre estar fazendo, pois um perfil pode se tornar inativo mês que vem por exemplo.

Isso é fundamental e necessário para que as pessoas possam ver o que você estará mostrando para seus amigos.

Será um fracasso se você pular essa etapa.

Passo 2 add pessoas que curtem e que comente.

Pessoal essa é única maneira de add pessoas, não existe outra maneira, se você add pessoas de outra maneira terá problemas, e muito sério.

Isso é muito importante, se você add pessoas dessa forma você tem a chance de ter clientes únicos, exclusivos seus. E isso é muito importante.

Vc vai entrar em algum grupos e add as pessoas dessa forma.

1 digite algum palavra de produtos importados.

2-selecione grupos

3 clique em participar, espere ser aceito

Se vc tem grupos na sua cidade de compras e vendas, também pode add as pessoas, mas não importa onde a pessoa está se é no Acre ou seu vizinho, você vai vender da mesma forma.

Hoje em dia comprar na internet é muito comum, as pessoas compram de tudo,

Elas estão a ponto de comprar algo quando tem créditos no cartão, e o que vc precisa fazer é mostrar a essas pessoas que você consegue as coisas, que elas podem sonhar um pouco mais longe, que você é a pessoa que ela procurava.

Vamos a um exemplo.



Todas as pessoas que curtem e que comentam é seu alvo, mas antes de add, veja se não está add, adolescentes, menores de idades.

Futuros compradores tem acima de 25 anos, são empregados, pelo perfil vc consegue distinguir o padrão de vida da pessoa.

Não adianta add pessoas que não tem emprego e é dependente das pessoas.

Então repetindo, essa é a única maneira de add as pessoas, não existe outra forma, se add pessoas de outra forma está errado.

As pessoas que vc add que curtem, são pessoas que podem ajudar seus Post, mesmo não comprando, vc pode add uma pessoa hoje

E ela comprar algo depois de meses, pois vc add, a partir dai ela vai te observar

As vendas virão mais pra frente. Até a próxima. Boa leitura, e dúvidas no grupo!!

