

A verdade sobre lojas como Submarino, Ricardo Eletro, Americanas e etc.

Como funciona as lojas virtuais hoje?

Pequenas lojas criam sites, investem todo mês em sites, mas o retorno não é bom, porque precisa pagar para que seu site seja visto, um exemplo se você criar um site que venda parafusadeira

Seu produto vai estar anunciado, em um pagina moderna, com opção de comprar facilitado com cartões e boletos etc.

Mas se vc pesquisar no google por parafusadeira você não vai achar seu anuncio, isso o ocorre porque outros que vendem o seu produto investe mas que você, são grandes, que faturam muitos e sabe a maior verdade nisso tudo? Eles não tem a parafusadeira, eles vendem oque não tem.

Como funciona, vamos dar exemplo de uma loja como o submarino, ele anuncia um produto de uma loja, ele faz o anuncio, recebe pela compra, assim que tiver tudo ok com seu pedido, eles compram da loja que tem o produto, exemplo vendeu a parafusadeira, eles vão ver qual loja fica mais perto de você, se ela tiver em estoque ela compra dela e manda te entregar.

É isso que você faz na Shoptudo100 você vende oque não tem

Não focamos só em importação, vendemos produtos que tem no Brasil.

O cliente não precisa saber desses detalhes, você não precisa explicar esses detalhes.

O cliente te pede uma capinha de celular.

Sua resposta é eu posso conseguir para você, ela está em sp e demora 3 dias para chegar até você, isso é um exemplo.

Vc não tem que dizer eu não tenho, vc tem que dizer eu consigo para você.

Quando dizemos que você realiza sonhos, isso é verdade

Vc cria sua carteira de clientes

Vc anuncia

Vc negocia

E Vc recebe

Apenas isso acima

Temos o estoque do mundo em suas mãos.

Para achar vc só precisa do Google.

As ferramentas principais você já tem

Você já sabe como conseguir clientes

Seu anuncio no mercado livre já tem boa reputação, cliente recebendo ele nem pensa duas vezes em comprar.

Você só precisa postar o que será orientado.

Em poucos dias você já estará vendendo.

O cliente que vai vir até você atrás do produto que ele quer.

Você anuncia alguma coisa como isca, para o cliente ver que você consegue as coisas, ele não vai querer o que você anunciou, mas vai querer outras coisas.

O cliente vai vir assim no imbox

Olá vi que vc consegue produtos do Japão, eu queria comprar artigos para pesca, você consegue?

Outro exemplo.

Olá vi que você traz itens dos EUA, eu precisava de um jogo exclusivo que vai sair em um site que só tem lá, vc traz também?

Sim eu consigo trazer!!!

Quando eu digo que o facebook é o caminho para o sucesso das vendas, é meio difícil de acreditar, mas você nem imagina que tem muita gente vendendo no perfil do facebook

Tem meninas faturando vendendo maquiagens, roupas de bebês.

Se vc em alguém no seu perfil postando caixas e mais caixas chegando dos eua e clientes agradecendo no seu perfil, é claro que a pessoa, se ela precisar vai pedir algo para você.

É muito fácil hoje em dia comprar na internet, a comodidade é muito grande.

Um exemplo, você precisa comprar um ferro de passar roupa, você vai no google digita ferro black e decker modelo tal e vai aparecer as opções

Os preços R\$55, R\$78, R\$87

Vê se alguns desses tem frete grátis, escolhe uma loja confiável e tudo ok, passa o cartão e logo estará na sua casa. Vc gastou 5 minutos +-

Agora imagina se vc for comprar na loja física.

Vc precisa se deslocar até o local.

Um exemplo comprar no walmart.

VC precisa ficar na fila do mercado, precisa ficar na fila para carimbar a nota e pegar a garantia.

Em menos de 30 minutos vc não consegue fazer tudo isso, e outra, o preço pode ficar até mais caro.

O futuro é só ter compras em lojas virtuais, vc recebe geladeiras, tvs enormes tudo em casa, sem sair dela.

Então é o ramo rentável

Esse é o caminho para o sucesso.

Vendas online.

Sem custo, investimentos zero.